**DAFTAR RIWAYAT HIDUP**

****

Nama : Fadhillah Akbar

Tempat, Tanggal lahir : Palembang, 29 April 1989

Alamat : Jalan Anyelir No.4142 RT. 051 RW.009

Demang Lebar Daun Palembang 30137

HP : 0811783189 / 081278922239

Email : Fadilakbar.fa89@gmail.com

Agama : Islam

Jenis Kelamin : Laki - Laki

Status : Menikah

Pendidikan Formal :

1. SD Negeri 124 Palembang tahun 2000 ( Berijazah )
2. SMP Negeri 3 Palembang tahun 2003 ( Berijazah )
3. SMA Negeri 10 Palembang tahun 2006 ( Berijazah )
4. Universitas Bina Darma Palembang tahun 2008 ( Tidak Selesai Sd Semester 5 )

Jurusan Sistem Informasi Fak. Ilmu Komputer

Kemampuan / Keahlian :

1. Dapat berbahasa Inggris baik lisan maupun tulisan,
2. Dapat mengoperasikan computer baik Ms Office , Internet dsb.
3. Selling Skill
4. Negotiation Skill
5. Consutative Selling.
6. Decesion Making
7. Leadership
8. Coaching
9. Risk Management
10. Strategic Selling
11. Price Setting
12. Supervisory Skill

Pengalaman Kerja :

1. Sebagai Sales Marketing di CV. Graha Gallery ( Group Of Graha Decoramic Sriwijaya ) Palembang sejak tanggal 4 Juli 2007 sampai dengan Agustus 2012,

Dengan uraian singkat pekerjaan sebagai berikut :

* Sebagai Tenaga penjual serta Mempromosikan / Mengedukasi costumer retail untuk beberapa product material building baik dalam kota Palembang maupun luar kota Palembang ( Kabupaten Prov Sumatera Selatan, Prov Jambi, Prov Bengkulu )
* Membangun dan menjaga hubungan baik dengan outlet (pelanggan)
* Menambah outlet outlet baru & Aktif
* Bertanggung Jawab atas penagihan dan kelacaran pembayaran costumer.
* Merchandaiser

1. Sebagai Sales Marketing Brand Supervisor di PT Graha Decoramik Sriwijaya Palembang sejak September 2012 Sampai dengan 1 Juni 2016.

Dengan uraian singkat Pekerjaan :

* Mengatur dan bertangung jawab terhadap target Sale Out, Sale In Dan Buffer Stok barang yang di jual sales team, Menguasai sistem pengadaan (Purchase Order by Forecasting)
* Mengontrol pencapaian target penjualan yang diberikan oleh Principle
* Mengkodinir dan memimpin team Sales & Marketing distribusi yang dimana untuk melakukan penawaran produk kepada toko bahan bangunan diarea kota & kabupaten Provinsi Sumatera Selatan, Jambi Dan Bengkulu
* Mengkoordinir Sales Promotion di beberapa Modern outlet bahan bangunan
* Berkomunikasi dan berkoordinasi dengan vendor / Principle / Factory
* Memberikan kepemimpinan untuk kegiatan pengembangan usaha, menumbuhkan hubungan yang baik dengan klien serta mengembangkan jaringan dengan semua pemain bahan bangunan
* Merumuskan strategi pemasaran, mengembangkan dan menerapkan rencana pemasaran berdasarkan tujuan perusahaan, hasil pasar ,analisis persaingan
* melakukan pengetahuan produk ke pelanggan potensial,
* Membangun dan mempertahankan hubungan dengan pelanggan
* Berkoordinasi dengan pihak ketiga untuk desain booth keramik / Product Material lainnya dan promosi untuk meningkatkan penjualan
* Mengatur harga penjualan untuk mencapai tujuan pendapatan dan profitabilitas yang ditargetkan
* Memutuskan pola keramik / Brand material lainnya dan warna yang dapat dipasarkan dan diterima oleh pasar di Palembang.

1. Sebagai Area Sales Supervisor di PT Graha Decoramik Sriwijaya Palembang sejak 1 Juli 2016 Sampai dengan 20 September 2016

Dengan uraian singkat Pekerjaan :

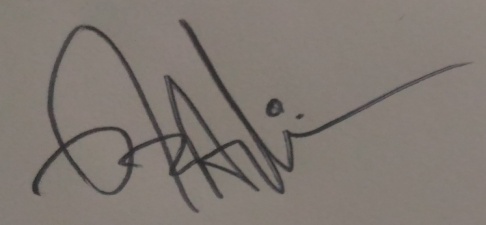
* Mengontrol pencapaian target penjualan yang diberikan oleh Sales Marketing Manager
* Mengkodinir dan memimpin team Sales & Marketing distribusi yang dimana untuk melakukan penawaran produk kepada toko bahan bangunan diarea kota & kabupaten Provinsi Sumatera Selatan, Jambi Dan Bengkulu
* melakukan pengetahuan produk ke pelanggan potensial,
* Membangun dan mempertahankan hubungan dengan pelanggan

1. Sebagai Senior Supervisor & Merangkap Assitant Sales Marketing Manager di PT Graha Decoramik Sriwijaya Palembang sejak 21 Septermber 2016 Sampai dengan Sekarang.

Dengan uraian singkat Pekerjaan :

* Mengatur dan bertangung jawab terhadap target Sale Out, Sale In Dan Buffer Stok barang yang di jual sales team, Menguasai sistem pengadaan (Purchase Order by Forecasting)
* Mengontrol pencapaian target penjualan yang diberikan oleh Principle
* Mengkodinir dan memimpin team Sales & Marketing distribusi yang dimana untuk melakukan penawaran produk kepada toko bahan bangunan diarea kota & kabupaten Provinsi Sumatera Selatan, Jambi Dan Bengkulu
* Mengkoordinir Sales Promotion di beberapa Modern outlet bahan bangunan
* Berkomunikasi dan berkoordinasi dengan vendor / Principle / Factory
* Memberikan kepemimpinan untuk kegiatan pengembangan usaha, menumbuhkan hubungan yang baik dengan klien serta mengembangkan jaringan dengan semua pemain bahan bangunan
* Merumuskan strategi pemasaran, mengembangkan dan menerapkan rencana pemasaran berdasarkan tujuan perusahaan, hasil pasar ,analisis persaingan
* melakukan pengetahuan produk ke pelanggan potensial,
* Membangun dan mempertahankan hubungan dengan pelanggan
* Berkoordinasi dengan pihak ketiga untuk desain booth keramik / Product Material lainnya dan promosi untuk meningkatkan penjualan
* Mengatur harga penjualan untuk mencapai tujuan pendapatan dan profitabilitas yang ditargetkan
* Memutuskan pola keramik / Brand material lainnya dan warna yang dapat dipasarkan dan diterima oleh pasar di Palembang.
* Membuat dan merumuskan program Marketing seperti Promo sale, Marketing iklan, Banner dll sesuai dengan kondisi pasar yang ada
* Membantu & mengerjakan tugas yang di berikan Sales Marketing Manager.

Demikianlah hal ini Saya buat dengan sebenarnya. Atas perhatiannya Saya ucapkan terima kasih.



Hormat Saya,

Fadhillah Akbar